

RECRUTE UN(E)

RESPONSABLE DE SECTEUR

Poste basé à : Centre (Saint Etienne, Roanne ou Lyon), Sud (Toulon), Centre Ouest (Poitiers, Niort, La Rochelle, Saintes), Sud Ouest (Montauban), Rhône-Alpes (Axe Chambéry- Lyon), Est (Strasbourg), Nord (Lille- Amiens), Ile de France (Paris), Ouest (Axe Le Mans / Laval / Rennes)

- Service : commercial
- Statut : Agent de Maîtrise
- Contrat : CDI

DEFINITION DU POSTE ET DESCRIPTION DES ACTIVITES

Sous la responsabilité du Responsable de Région, vous avez pour principales missions de :

- Suivre et visiter votre portefeuille de magasins (hypermarchés et Supermarchés) en fonction des objectifs de couverture définis avec le responsable de région.
- Vendre et faire appliquer les assortiments nationaux,
- Négocier et optimiser ses clients décideurs et réaliser de la prospection
- Optimiser et défendre l'implantation de nos produits dans les points de vente (vendre, préconiser et réaliser des implantations linéaires dans les magasins)
- Revendre et optimiser les opérations nationales en volume et en qualité (emplacement, animations...) et proposer des opérations locales.
- Gérer et optimiser les prix de vente consommateur dans les points de vente de son secteur en fonction de la politique commerciale de la société.
- Réaliser des analyses des résultats de son secteur et ou de ses clients et en collaboration avec son responsable de région, mettre en place des plans d'action spécifiques pour atteindre ses objectifs
- Gérer et manager les merchandisers de son secteur en respectant les normes en vigueur sur ce poste et optimisant les investissements.

PROFIL ET QUALITES REQUISES

- Formation Bac +2 avec au moins 2 ans d'expérience dans la vente et impérativement une connaissance de la GMS, ou Bac +4 (type École de Commerce) avec des expériences significatives en GMS.
- Implication, Organisation
- Ouverture d'esprit
- Capacité d'adaptation
- Empathie

POUR POSTULER

Contact : recrutement@distriborg.com